

麦斯信通科技（大连）有限公司



药品会 (S2B) 平台介绍

SRM+ERP+B2B整体解决方案

YADPINHUI-Help pharmaceutical enterprises transform to Internet

汇报人：市场部

时间：2020-11-20



1

医药企业现状



企业供应链协同与管理业务，常常遇见以下典型问题：

- 沟通还是靠电话、邮件、QQ、微信等手段，方式老旧、传统、效率低下
- 采购协同、互动以及跟踪在线下进行，无法及时响应变化，进度难以保证
- 企业和供应商系统没有衔接，催单、对账还是靠人工，效率低下、易出错
- 供应商和绩效管理无系统支持，用、育、留、退全生命周期难以有效管理
- 产品、物料、价格没有历史记录，查询、选用、对比、询价缺乏基本依据
- 缺陷与事故的根本原因难以追查，预防以及改进措施难以有效实施和检验
- 合同模板的定义与审批、补充协议业务没有系统支撑，执行进度难以监督
- 招投标、询报价的业务没有系统支撑，难以公平公正公开，容易滋生腐败
- 增值税发票无法及时记录、认证，人工查验发票效率低、成本高、易出错
- 企业物流无法得知供应商发货时间、在途位置、到货时间，以便准备收货
- 缺乏移动化支撑，关键流程审批、业务查看、事务追踪难以随时随地处理
- 缺乏统计数字和信息采集手段，难以检查自身的业务指标，进行科学决策

企业传统营销方式与“互联网+”如何融合？



▶ 电话营销

依靠8小时内有限时间，信息传达效率低，时效性差，下单高峰期接单忙线，接单空闲期客户没时间。

▶ 公众号推广

信息无法快速转换成订单，客户了解详情还需电话沟通，有效搜索信息难度大。

▶ 入驻三方平台

同品类竞价排名压缩利润空间，客户与平台商家没有忠诚度，长期看线上业务高度依赖三方平台。

▶ 自建平台

投入大，周期长，成功率低，后续维护难度大。对公司规模有一定要求。

医药流通企业现状

ADD RELATED TITLE WORDS

医药企业的信息化现状：传统信息系统通常是信息孤岛



上游供应商
SRM

下游客户
B2B

资金流 (银行)

物流 (物流公司)

互联网时代，倒逼医药企业转型



2

《药品会》平台介绍



《药品会》平台介绍

《药品会》能为企业带来什么价值？

轻松实现供应链全流程服务模式，只有S2B才能改变未来。

打通医药企业SRM
与ERP的高效通道

高效管理供应商，完成SRM与ERP的整合



联通企业内部核心部门

改变业务模式，让全程的业务数据流、上下游资金流和物流高度匹配和融合



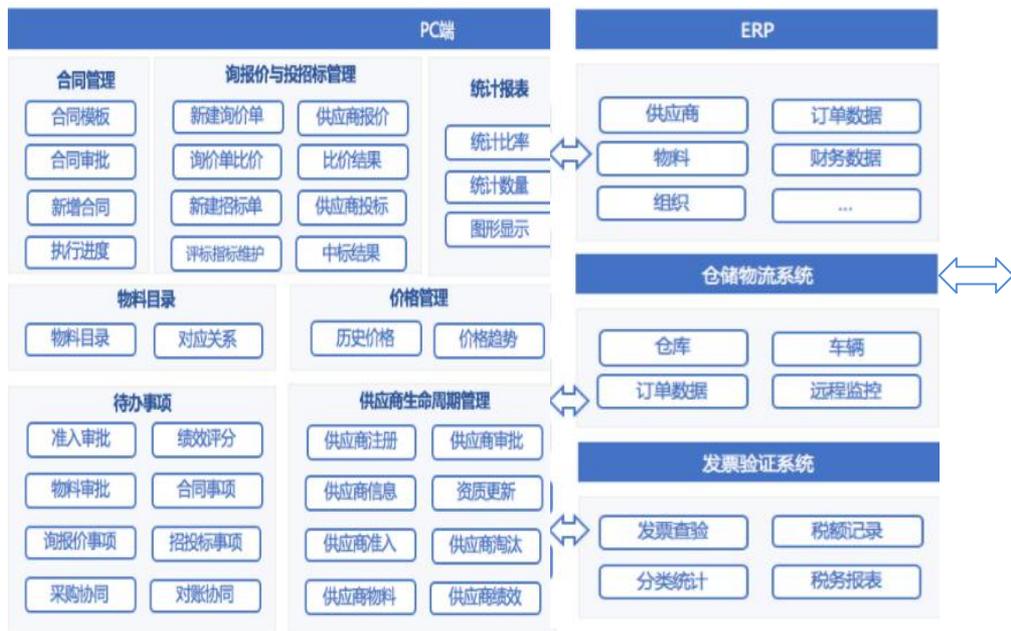
完成ERP与B2B电商平台的整合

让互联网+医药更有效整合厂家资源，更有效利用客户资源

《药品会》平台介绍

《药品会》为企业带来什么经营变化？

通过整合SRM+ERP+B2B完成S2B转型



《药品会》是为医药企业 **自身** 搭建的电商平台，目的是要解决企业在互联网时代面对的各种问题，其中包括人员成本增加，管理效率降低，获客难度大，线下收款不安全，活动推广实时性差，客户粘性低等问题。

《药品会》为企业带来的增值服务

供应商资源整合

SRM方便地建立、维持与供应商的长久、紧密、合作的关系，从而进一步整合企业和供应商双方的资源和优势，提高产品、服务、效率、以及企业的整体竞争力。



降低管理成本

从供应商到客户，全链条业务流整合，降低上下游运营成本，提高管理效率，增强企业竞争力。



产品控销简单方便

B2B平台支持企业自身设定销售商品针对地区，针对客户的控销管理，控销不再依赖人工，完全实现互联网化管理。



全品类线上销售

因为是企业自身建立电商平台，不存在排名比价，使得医药企业可以将自身全品类上线经营，大大方便客户查询浏览下单。



供应商档案管理

供应商贡献度分析

合同订单管理

供应商综合分析

供应商询价管理

供应商比价管理

供应商付款管理

供应商发票管理

核心团队人员参与的重点项目案例

大连美罗药业集团

两家药厂（中药厂、西药厂）、十三家商业批发企业、一家医药连锁公司上市前及上市后的系统大家及维护

四川贝尔康集团

八家医药批发企业、八家医药连锁公司

药品会（辽宁）B2B平台

平台运营终端药房7000+





《药品会》

定制专属平台

合作共赢

麦斯信通科技（大连）有限公司

麦斯信通科技（大连）有限公司成立于2019年初，是一家专业从事医药行业电商平台建设的高新技术企业，核心成员具有多年医药行业信息化从业经验，成立之初即设立企业目标——“为医药行业提供专属电商平台为己任！”。依托多年技术积累和行业经验，成立当年即推出《药品会》在线采购平台，平台一经上线推广便得到上下游企业一致好评。公司为长期规范发展和更好的服务于合作伙伴，先后申请办理并获得了《药品会软著证书》、《互联网药品信息服务资格证书》、《网药备案凭证》、《增值电信业务经营许可证》和ICP备案等相关资质证书，并于2020年7月与平安银行签订了战略合作协议，通过平安银行提供的《电商见证宝》和《云收款》产品实现平台资金的在线支付，确保平台的资金安全。同时，为满足行业规范要求，公司与平安银行合作，全行业首家实现三方平台不沉淀资金，上下游资金直接支付模式。完全满足了医药行业货、票、款一致的法规要求。

公司坚信在互联网+医药的大背景下，本着专属定制、合作共赢、着眼未来的发展理念，定会携手合作伙伴一道取得辉煌未来。

《药品会》平台资质

- 1、《药品会》平台是麦斯信通科技（大连）有限公司自主研发的具有独立软件著作权的专业电商平台产品，软著编号：软著登字第4367197号。
- 2、《药品会》平台已获得《互联网药品信息服务资格证书》编号为：（辽）-非经营性-2020-0080
- 3、《药品会》已经在辽宁省药品监督管理局依法备案，并获得备案凭证，备案号为：（辽）网药平台备字【2020】第00001号。
- 5、《药品会》平台已经获得增值电信业务经营许可证，编号为：辽B2-20190315
- 4、《药品会》平台已获得顶级域名证书，域名为：yaopshop.com
- 5、《药品会》平台已针对网站完成国家ICP备案，备案号为：辽ICP备19009288号-1。
- 6、《药品会》平台已获得知识产权管理体系认证证书，注册号：016ZB19EIP1L0432R0S。
- 7、《药品会》平台已与平安银行签订战略合作协议，并通过平安银行的《电商见证宝》和《云收款》产品实现在线支付，确保资金安全。



《药品会》核心成员介绍：



侯福龙 / 董事长兼总经理

曾先后就职于深圳华为，大连东软集团。从事医药行业信息化16年。曾经的核心技术团队成员现为支付宝首席架构师。本人专注技术开发平台的设计，其带领研发的jbrain开发平台和容易开发平台已应用于几百家医药企业，2019年组织核心团队成立麦斯信通科技（大连）有限公司，依托强大技术支撑和多年行业经验成功研发出《药品会》平台产品，并投入推广，当年平台注册药店超过5000+。

岳文生 / 产品经理兼技术总监

曾经就职于新加坡IBM研发中心，后回国从事软件研发工作，其亲自领导并参与过游戏平台开发、供暖系统自动化平台开发、容易开发平台设计及研发，有20年的软件设计与开发经验，对产品用户体验和技术应用方向的把握能力极强。



隋延江 / 运营总监兼行业资深顾问

毕业于大连理工大学，取得双硕士学位，精通医药行业法律法规，从事医药流通行业信息化20多年。参与多家上市企业的信息化项目，并成功参与研发多款医药行业管理系统。有大型医药企业业务流程管理经验，参与《药品会》平台的整体流程设计，保证了《药品会》平台的行业专业性和流程的合规性。为平台运营提供行业知识，可行性方案设计，财务规范性操作指导。

麦斯信通科技（大连）有限公司

演讲完毕 感谢您的观看

thank you!

汇报人：市场部

时间：2020-11-1

